



## Werkstudent (m/w/d) – Vertrieb/Marketing

### Unsere Zukunftsthemen mitgestalten

- Im Rahmen unserer Vertriebsstrategieentwicklung führst Du die Markt- und Kundenrecherche durch und pflegst sowie verwaltest unsere Kundendaten
- Du unterstützt uns bei der Entwicklung von Akquise-Kampagnen und der Umsetzung verschiedenster Vertriebs- und Marketingprojekte
- Du assistierst inhaltlich bei unseren Vertriebsaktionen
- Du pflegst den Content unserer Website & Social Media Kanäle
- Du unterstützt bei administrativen Aufgaben und übernimmst verschiedene organisatorische Tätigkeiten

### Dein Profil

- Du studierst mindestens im 3. Semester Betriebswirtschaftslehre, Medien-/ Kommunikationswissenschaften oder ein vergleichbares Fach
- Idealerweise kannst du bereits erste Vertriebserfahrungen oder Projekterfahrungen im B2B-Umfeld aufweisen
- Kenntnisse in Social Media Marketing, E-Mail-Marketing oder SEO sind von Vorteil
- Du bist kommunikationsstark und Deine Arbeitsweise ist proaktiv und lösungsorientiert
- Du bringst Power und hohe Einsatzbereitschaft mit
- Du bist sicher im Umgang mit MS-Office (Word, Excel, PowerPoint und Outlook)
- Deine Deutsch- und Englischkenntnisse sind in Wort und Schrift sehr gut.

### Bei uns erwarten Dich

- Großartige Kollegen und agile Teams
- Flexible Arbeitszeiten und die Möglichkeit zur Arbeit im Homeoffice
- Mentorenprinzip für Deine persönliche Entwicklung und fortlaufende Ausbildung
- „Great Place To Work“-zertifizierter Arbeitsplatz
- Moderne technische Ausstattung und ergonomischer Arbeitsplatz
- Fitnessclub-Mitgliedschaft
- Regelmäßige Teamevents und Firmenfeiern

Wir freuen uns auf Deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen an [job@MINDEIGHT.de](mailto:job@MINDEIGHT.de)

[www.MINDEIGHT.de](http://www.MINDEIGHT.de)



MEHR ZU UNS